



新たな長泉ブランド戦略を

新型コロナウイルス ワクチンの接種状況は

不足なのか。また、 ずれてしまった点は、 があったのか。 予定していた申し込みが 市町でも同じようなこと クチン不足なのか、 集団接種において、 近隣 ワ

町要望数の3分の1以下 種用のワクチン供給量が となり、 ワクチン供給がなされな 接種体制に合った適切な かったことがあると考え 目治体の人口やワクチン 県からの46歳以下接 「打てるのに打

> 速化に大きな影響を与え たと認識している。 クチン供給が、 の体制縮小、 不安定なり 接種の加 当町

県下で最も高い町は93% 象人口のワクチン充足 の4歳以下接種開始時対 給を受けた市町があり、 という多くのワクチン供 近隣市町でも36%、 (供給率) 8%に対し 26 % 響が生じた。 に予約開始時期が遅れ影 ことは明らかで、

種率に最も影響を与えた 供給手法が、 時期の国 たことからしても、 じて接種率が高く推移し かった自治体がその後総 接種開始時に供給率 県のワクチン 自治体の接 が

町内感染者情報共有で県との連携を 県との覚書締結に向け た準備を進め

る

Q

副町長

最大の要因は る。 てない」状況で、 を20%以上縮小して開始 したが、このスタート時 接種枠

経営基盤強化に向けたDX導入支援を

早期実現に向け次のステップにつなげ

地域経済の回復を

講話を。 進が必要と考える。 ャリア形成・就職支援策 経営者の声を届ける職業 としてキャリア教育の推 総合的・継続的なキ 地完

学校の意向・計画もある 教育部長 学習の状況や

> ことは可能と考えている。 が選択肢として紹介する

問 ンド事業も4年目を迎え、 2C消費者直接取引を長 産業 振興 課長 携した継続的戦略を。 して捉え、企業と町が連 泉ブランド戦略の一つと ーで勝つブランド戦略D 世界観とテクノロジ 長泉ブラ

問 コワーキングスペー

ップにつなげたい。

要となっているため、 新たな販路拡大戦略も必 ンターネットを活用した

がら新たな取り組みを研 含め、長泉ブランド事業 録事業者の意見も聞きな を行っている商工会や登 D2C消費者直接取引も

ス開設の計画時期は。 単なるテレワー

なく、 用を目指す。 を行う場としての開設運 企業連携の相談、 などの業務スペースでは によるコンサルティング 交流の場や起業や 早期実現に 専門家

有を図りながら次のステ 運用などの情報共 結果的 DX(デジタル・トランスフォーメーション)…ICTの浸透が人々の生活をあらゆる面でより良い方向に変化させること。 D2C…製造者が中間流通を介さず自社のサイトなどで商品を直接消費者に販売する仕組み。 コワーキングスペース…基本設備などを共有しながら個人事業者やテレワークの方が仕事をする場所。

たい